

## Lust auf was Neues?

Als dynamisches IT-Systemhaus mit Sitz im Kanton Zürich und Bern, bieten wir Klein-, Mittel- und Großunternehmen individuelle Dienstleistungen sowie Gesamt-IT-Lösungen für die Bewältigung ihrer Anforderungen der Zukunft an. Viele neue Trends und Innovationen wie Big Data, Internet of Things (IoT), Industrie 4.0, Künstliche Intelligenz oder auch Virtualisierung, immer werden bei Projekten nicht nur die Produkte, sondern auch die IT-Experten benötigt.

## Account Manager (m/w/d) 80-100%

### Beschreibung

Per sofort oder nach Vereinbarung, suchen wir eine/n dynamische/n, motivierte/n, verantwortungsbewusste/n und zuverlässige/n Mitarbeiter/in für die Unterstützung im Vertrieb.

### Ihre Aufgaben

- Aufbau, Betreuung und Weiterentwicklung bestehender und Neukunden
- Akquise von Neukunden und Projekten
- Auftragsannahme und Bearbeitung
- Erstellen von Verkaufsangeboten
- Recherche und Briefing von IT-Experten sowie Vorabklärungen
- Optimierung der Verkaufs Prozesse
- Vertragsverhandlungen (Mengen, Konditionen etc.)
- Anfertigen von Berichten, Forecasts und Reporting

### Ihr Profil

- Kaufmännische oder technische Grundausbildung
- Erfahrung im Verkauf von Dienstleistungen und IT-Infrastrukturlösungen von Vorteil
- Verkaufsflair und stilsichere Kommunikation in Deutsch und Englisch, Französisch von Vorteil
- Organisationsgeschick und Verhandlungssicherheit
- Flexibilität in Bezug auf den Arbeitseinsatz
- Kundenorientierung, Kommunikationsstärke sowie wirtschaftliches Denken und Handeln
- Teamfähig, Motiviert, engagiert

Es erwartet Sie eine spannende, abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeit in einem dynamischen Team. Zudem bieten wir moderne und flexible Arbeitszeitmodelle, 5 Wochen Ferien, sowie gute Sozialleistungen.

Senden Sie bitte Ihr vollständiges Bewerbungsdossier an: [job@global-it.ch](mailto:job@global-it.ch)